

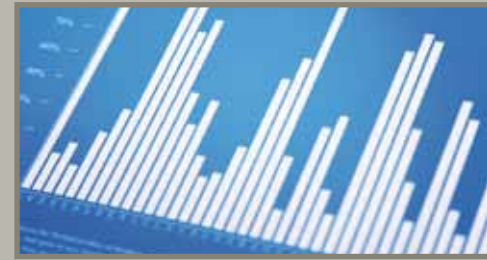
8th International **CTi** Conference, November 8 and 9, 2011, Mannheim/Germany

Nutzfahrzeuge

Marktentwicklungen und
innovative Techniklösungen

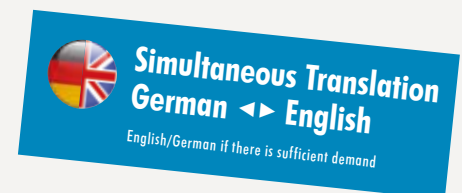
Commercial Vehicles

Market Developments and
Innovative Technical Solutions



Top-Themen sind u. a. | Main topics are e. g. :

- Aussichten für die zukünftige globale Entwicklung im Nutzfahrzeugbereich |
Perspectives for Future Global Developments in the Commercial Vehicles Sector
- Kapazitätssteigerung in der Lieferkette und Rohstoffmanagement |
Increased Capacity in the Supply Chain and Raw Materials Management
- Innovative Fahrzeugkonzepte: Trailer für den internationalen Güterverkehr |
Innovative Vehicle Concepts: Trailers for International Goods Transport
- Hybridtechnologie in LKW – Rahmenbedingungen, Herausforderungen und Ausblick für Daimler-LKW |
Hybrid in Trucks – Boundary Conditions, Challenges and Outlook for Daimler Trucks
- Innovationen, Produkt- & Fertigungsprozesse entlang der durchgängigen Prozesskette |
Innovations, Product & Manufacturing Processes in the Process Chain



Erleben Sie aktuelle Beiträge von | Get new Presentations from:

**** AlixPartners ** BDI ** Continental Reifen Deutschland ** Commercial Vehicle Cluster Südwest ** Daimler **
e-WOLF ** EDAG ** Knorr Bremse ** LICOS Trucktec ** MAGNA Powertrain – Engineering Center Steyr **
Roland Berger ** Rücker ** SAF-Holland Verkehrstechnik ** Schmitz Cargobull ** voestalpine Anarbeitung ****

Vorsitz | Chairman:

Dr. Eduard Gerum, Vice President Global R&D,
Knorr-Bremse SfN GmbH

Partner:




- 8.30 – 9.00** Empfang mit Kaffee und Tee,
Ausgabe der Tagungsunterlagen
- 9.00 – 9.15** Begrüßung durch CTI und Eröffnung
durch den Vorsitzenden
Dr. Eduard Gerum, Vizepräsident Global R&D,
Knorr Bremse Systeme für Nutzfahrzeuge GmbH

- 8.30 – 9.00** Reception with coffee and tea,
Handing out of conference documentation
- 9.00 – 9.15** Welcome address by CTI and opening
of the conference by the chairman
Dr Eduard Gerum, Vice President Global R&D,
Knorr Bremse Systeme für Nutzfahrzeuge GmbH

Die Herausforderungen des globalen Nutzfahrzeugmarkts

Challenges of the Global Truck Market

- 9.15 – 9.45** **Zukünftige Entwicklungen im Nutzfahrzeugbereich**
- 
- Globaler Nutzfahrzeugmarkt: Trends, Wettbewerbslandschaft etc.
 - Wichtigste Herausforderungen und Chancen bis 2020/30: Emissionsgesetzgebung, Aftermarket etc.
 - OEMs aus Wachstumsmärkten auf weltweitem Expansionskurs und deren Herausforderungen
 - Ausblick
- Norbert Dressler**, Partner, Roland Berger Strategy Consultants

- 9.15 – 9.45** **Perspectives for future global developments in the commercial vehicles sector**
- 
- Global commercial vehicle market: Development, competitors
 - Major challenges and opportunities until 2020/30: Emission regulation, aftermarket
 - Emerging markets OEMs on a globalization path and respective challenges
 - Outlook
- Norbert Dressler**, Partner, Roland Berger Strategy Consultants

- 9.45 – 10.15** **Spitzenprodukte innovativer Ingenieurdienstleister**
- Der Entwicklungspartner und sein Geschäftsmodell im Wandel der Anforderungen
 - Technik – Menschen – Vertrauen: Schlichte Worte mit großer Tragweite
 - Kapazitätsspitzen und strategische Allianzen. Wo kann die Reise hingehen?
 - Mehrwert durch win-win: Wie profitieren Kunde und Auftragnehmer heute und in Zukunft?
- Jochen Seifert**, Geschäftsführer, Rucker GmbH

- 9.45 – 10.15** **Top-quality products from innovative engineering service providers**
- Engineering partner and business model facing changing requirements
 - Technology – Man – Trust: Simple words, great importance
 - Peak capacity and strategic alliances. Where are they heading?
 - Additional value through win-win situation: How can client and contractor benefit now and in the future?
- Jochen Seifert**, Managing Director, Rucker GmbH


- 10.15 – 10.30** Diskussion
10.30 – 11.00 Pause mit Kaffee und Tee

- 10.15 – 10.30** Discussion
10.30 – 11.00 Break with coffee and tea

Emerging Markets: Lessons Learned

Emerging Markets: Lessons Learned

- 11.00 – 11.30** **Die Zukunft der Automotive-Märkte Osteuropas – Perspektiven des Nutzfahrzeugmarkts**
- 
- Die Zeit nach der Krise – Wachstum?
 - Reaktionen der Politik – Beispiel Russland
 - Perspektiven: Potenziale noch nicht ausgeschöpft
- Eduard Kinsbruner**, Projektleiter Automotive, Zoll und Zertifizierung, Transport und Logistik, Arbeitsgruppe „Sotschi 2014“, Russische Regionen, Bundesverband der Deutschen Industrie e. V. (BDI)

- 11.00 – 11.30** **The future of the automotive markets in Eastern Europe – perspectives of the commercial vehicle market**
- 
- The time after the crisis – growth?
 - Political reactions – Russia as an example
 - Perspectives: potential not yet tapped
- Eduard Kinsbruner**, Project Manager Automotive, Customs and Certification, Transport and Logistics, Working Group “Sotschi 2014”, Russian Regions, Federation of German Industries (BDI)

- 11.30 – 12.00** **Erfahrungen mit OEM-Anforderungen in den BRIC-Staaten**
- Länderspezifische Randbedingungen
 - Gesetzgebung
 - Kundenanforderungen
 - Verfügbarkeit von Rohstoffen und Komponenten
- Walter Weiler**, Geschäftsbereichsleiter Fahrzeug Engineering, MAGNA Powertrain – Engineering Center Steyr GmbH & Co. KG

- 11.30 – 12.00** **Experiences with OEM requirements in the BRIC countries**
- Country specific environment
 - Legislation
 - Customer needs
 - Availability of materials and components
- Walter Weiler**, Director Business Unit Vehicle Engineering, MAGNA Powertrain – Engineering Center Steyr GmbH & Co. KG

12.00 – 12.30 Kapazitätssteigerung in Lieferkette und Rohstoffmanagement

- Erholung der Märkte nach Markteinbruch führt zu Kapazitätsengpässen in der Lieferkette
- Kurzfristige Kapazitätssteigerungen von 15–30% in 3–6 Monaten ohne Zusatzinvestitionen möglich
- Hohe Volatilität an den Rohstoffmärkten führt zu weiteren Engpässen; ein tiefes Verständnis der Wertschöpfungskette als einziges Gegenmittel zur Einleitung wirksamer Maßnahmen

Dr. Elmar Kades, Managing Director, AlixPartners

12.30 – 13.00 Diskussion

13.00 – 14.15 Gemeinsames Mittagessen

Netzwerke

14.15 – 14.45 Kompetenznetze – ein Instrument zur Steigerung der globalen Wettbewerbsfähigkeit

- Neue Wertschöpfungsmodelle in der Commercial Vehicle Industry
- Mehrbedarf an Koordination und Bündelung von Kompetenzen und Ressourcen
- Wissenstransfer und vernetztes Arbeiten beschleunigen die Umsetzung von Innovationen
- Netzwerke in der Commercial Vehicle Industry als Antwort auf den erhöhten Bedarf an Kompetenz- und Kooperationsmanagement

Dr. Barbara Jörg, Geschäftsführerin,
Commercial Vehicle Cluster Südwest GmbH

Fahrzeugkonzepte

14.45 – 15.15 Elektro-Nutzfahrzeuge für umweltfreundlichen und effizienten Transport im urbanen Raum

- Herausforderungen der Urbanisierung für den Wirtschaftsverkehr
- Wie können elektrische NFZ eingesetzt werden?
- Vorteile von elektrischen NFZ für kommerzielle Anwendungen
- Steigerung der Nutzbarkeit durch DC-Schnellladetechnik

Fabian Krohn, Projektmanager, e-Wolf GmbH

15.15 – 15.45 Hybridtechnologie in LKW's – Rahmenbedingungen, Herausforderungen und Ausblick für Daimler-LKW

- Überblick und Details der Hybridtechnologie in LKW
- Technische Lösungen und Nutzen
- Herausforderungen beim Serieneinsatz und Ausblick

Stephan Treusch, Leiter GR Alignment und Hybridnormierung,
Daimler AG

15.45 – 16.00 Diskussion

16.00 – 16.30 Pause mit Kaffee und Tee

12.00 – 12.30 Increased capacity in the supply chain and raw materials management

- Recovery of the markets after downturn leads to capacity bottlenecks in the supply chain
- Capacity increase by 15–30% in 3–6 months is possible without additional investments
- High volatility in commodity markets leads to further bottlenecks; deeper understanding of the value-added chain as the way to implement effective measures

Dr Elmar Kades, Managing Director, AlixPartners

12.30 – 1.00 Discussion

1.00 – 2.15 Joint lunch

Networks

2.15 – 2.45 Competency networks – a tool to increase global competitiveness

- New value-added models in the commercial vehicle industry
- Additional demand for coordination and concentration of expertise and resources
- Transfer of knowledge and networking accelerates the implementation of innovations
- Networks in the commercial vehicle industry as an answer to an increased demand for expertise and collaboration management

Dr Barbara Jörg, Managing Director,
Commercial Vehicle Cluster Südwest GmbH

Vehicle Concepts

2.45 – 3.15 Electric Utility Vehicles for eco-friendly and efficient transportation in the urban area

- Challenges of urbanization for commercial transport
- How can electric utility vehicles be utilized?
- Benefits of electric utility vehicles for commercial applications
- Increasing usability through DC fast charging technology

Fabian Krohn, Project Manager, e-Wolf GmbH

3.15 – 3.45 Hybrid in Trucks – Boundary Conditions, Challenges and Outlook for Daimler Trucks

- Overview and specifics of hybrids in trucks
- Technical solutions and benefits
- Challenges towards series applications and outlook

Stephan Treusch, Manager GR Alignment and Hybrid Standardization,
Daimler AG

3.45 – 4.00 Discussion

4.00 – 4.30 Break with coffee and tea

16.30 – 17.00 Innovative Fahrzeugkonzepte:



Trailer für den internationalen Güterverkehr

- Energieeffizienz
- Radaufhängungstechnik, Fahrkomfort
- Betriebskosten insgesamt
- Optimisation time road to ramp to road

Dr. Jörg Ebert, Vorstand für Forschung und Entwicklung,
Schmitz Cargobull AG

Reifentechnologie

17.00 – 17.30 Nutzfahrzeugreifen als Beitrag zum optimierten Transportgeschäft und zum Umweltschutz

- Der Einfluss des Reifens auf die Bilanz des Kunden
- Bedeutung der Key-Performance-Kriterien, z. B. Rollwiderstand und Laufleistung
- Aktuelle Technologien und Zukunftstrends

Hans-Bernd Korte, Vizepräsident Produktentwicklung & Industrialisierung, Nutzfahrzeugreifen weltweit, Continental Reifen Deutschland GmbH

17.30 – 18.00 Diskussion

18.00 Ende des ersten Konferenztages



Zum Ausklang des ersten Konferenztages lädt Sie CTI herzlich zu einem Abendessen ein. Nutzen Sie die entspannte Atmosphäre des Get-together mit Kollegen und Referenten, um wertvolle Kontakte zu knüpfen sowie Ideen und Erfahrungen persönlich auszutauschen.

4.30 – 5.00



Innovative vehicle concepts: trailers for international goods transport

- Energy efficiency
- Suspension technology, ride comfort
- Total cost of ownership
- Optimisation time road to ramp to road

Dr Jörg Ebert, Manager Research and Development,
Schmitz Cargobull AG

Tire Technology

5.00 – 5.30 CV Tires as Contributors to Optimizing Transportation Business and Protecting Environment

- The impact of the tire on a customer's balance sheet
- Importance of key performance criteria such as rolling resistance and mileage
- Current Technologies and future trends

Hans-Bernd Korte, Vice President Product Development & Industrialization Commercial Vehicle Tires worldwide, Continental Reifen Deutschland GmbH

5.30 – 6.00 Discussion

6.00 End of the first conference day



To conclude the first day of the conference, we would like to invite you for a dinner. Use the opportunity to make important contacts and exchange ideas and experiences with colleagues and speakers in relaxed atmosphere.

Zweiter Konferenztage: Mittwoch, 9. November 2011

Day 2: Wednesday, November 9, 2011

8.30 Empfang mit Kaffee und Tee

8.55 – 9.00 Eröffnung des zweiten Konferenztages durch den Vorsitzenden
Dr. Eduard Gerum

Leichtbaupotenziale im Nutzfahrzeug

9.00 – 9.30



Innovation trifft Produktion – der neue Motor OM471 im globalen Motorenverbund

- Die neue Motorengeneration OM471 – eine neue Ära des Motorenbaus hat begonnen!
- Die Synchrone Fabrik – vom Traditionswerk zur Fabrik der Zukunft
- Unser globales Produktionsnetz – Voraussetzung für technische Höchstleistungen!

Hermann Doppler, Vice President Operations Engines Trucks,
Daimler AG

8.30 Reception with coffee and tea

8.55 – 9.00 Opening of the second conference day by chairman
Dr Eduard Gerum

Lightweight Potential of Commercial Vehicles

9.00 – 9.30



Innovation meets Production – the New Engine Generation OM471 within the global production network

- The New Engine Generation OM471: An era in manufacturing of high-tech combustion engines has started!
- Synchronous Plant Mannheim: Transformation from a traditional plant to the plant of the future
- The global production network as a base for technical peak performance

Hermann Doppler, Vice President Operations Engines Trucks,
Daimler AG

**9.30 – 10.00 Mehr Effizienz durch Gewichtseinsparung!
Wie viel kann ein Systemlieferant dazu beitragen?**

- Sattelkupplungskonzepte
- Fahrwerksysteme
- Achs- und Radkopfsysteme
- Visionen

Svend Koch, Geschäftsführer, SAF-HOLLAND Verkehrstechnik GmbH

**10.00 – 10.30 Das EDAG LightCAB – Innovationen,
Produkt- & Fertigungsprozesse entlang
der durchgängigen Prozesskette**

- Leichtbautechnologien und Multimaterialsysteme
- Komponenten- und Produktions-Modularität, wirtschaftlicher Erfolgsfaktor
- Optimierung von Produkt & Prozess durch Vernetzung und Einsatz virtueller Prozesse

Franz Lorey, Leiter Nutzfahrzeuge Produktentwicklung, EDAG GmbH & Co. KGaA

10.30 – 10.45 Diskussion

10.45 – 11.15 Pause mit Kaffee und Tee

**11.15 – 11.45 8000 Jahre Umformung auf den Punkt gebracht –
alphas forming**

- Trends und Anforderungen im Nutzfahrzeugmarkt
- alphas forming: Das Verfahren
- Produktbeispiele

Wolfgang Kriegner, Leitung Bauteile & Komponenten, voestalpine Anarbeitung GmbH

**9.30 – 10.00 Improved efficiency through reduced weight –
how can a system supplier contribute to it?**

- Fifth wheel concepts
- Chassis systems
- Axle and wheel end systems
- Visions

Svend Koch, Managing Director, SAF-HOLLAND Verkehrstechnik GmbH

**10.00 – 10.30 The EDAG LightCAB – innovations, product &
manufacturing processes in the process chain**

- Lightweight technologies and multi-material systems
- Modular design of components and production, economic success factor
- Optimisation of product & process through the use of virtual processes and networking

Franz Lorey, Manager Commercial Vehicles Product Development, EDAG GmbH & Co. KGaA

10.30 – 10.45 Discussion

10.45 – 11.15 Break with coffee and tea

**11.15 – 11.45 8000 years of forming in a nutshell –
alphas forming**

- Trends and requirements in the CV market
- alphas forming: the process
- Examples of products

Wolfgang Kriegner, Manager Components, voestalpine Anarbeitung GmbH

Kraftstoffe und Maßnahmen zur Treibstoffreduzierung

**11.45 – 12.15 PBS – Pneumatik Booster System:
Kraftstoffeinsparung durch Drucklufteinblasung**

- Konzeptfindung
- Kein Turboloch
- Downspeeding und Downsizing
- Serienreifes Produkt

Dr. Manuel Marx, Leiter Produktlinie Engine Air Management und Leiter Entwicklung Kompressoren, Knorr Bremse Systeme für Nutzfahrzeuge GmbH

**12.15 – 12.45 Innovative Ansteuerungskonzepte für Kupplungen von
geschalteten Nebenaggregaten schwerer Dieselmotoren**

- Standardansteuerung für elektromagnetische Schaltkupplungen
- Die fail-safe Variante
- Energiesparende, bistabile Ansteuerung
- Sanftanlaufsteuerung einer elektromagnetischen Schaltkupplung

Kurt Peter, Leiter Vertrieb, Marketing & Strategischer Einkauf, LICOS Trucktec GmbH

Fuels and Measures to Reduce Fuel Consumption

**11.45 – 12.15 PBS – Pneumatic Booster System:
fuel reduction through air injection**

- Finding a concept
- No turbo lag
- Downspeeding and downsizing
- Product ready for mass production

Dr Manuel Marx, Manager Product Line Engine Air Management and Manager Supercharger Development, Knorr Bremse Systeme für Nutzfahrzeuge GmbH

**12.15 – 12.45 Innovative clutch control for heavy diesel
engine auxiliaries**

- Standard control of electromagnetic clutches
- The fail-safe version
- Energy-saving, bistable control
- Electromagnetic clutch: smooth start control

Kurt Peter, Manager Sales, Marketing & Strategic Purchasing, LICOS Trucktec GmbH

12.45 – 13.00 Diskussion
13.00 – 14.00 Gemeinsames Mittagessen

14.00 Ende der 8. CTI Konferenz „Nutzfahrzeuge“



Ab 14.30 Uhr Abfahrt der Busse vom Tagungszentrum zur exklusiven Werksbesichtigung im Mercedes-Benz NFZ-Motorenwerk Mannheim. (Dauer ca. 2 Stunden)

12.45 – 1.00 Discussion
1.00 – 2.00 Joint lunch

2.00 End of 8th International CTI Conference
“Commercial Vehicles”



At 2.30 p. m. we will leave the conference center for the exclusive visit of Daimler's Mercedes-Benz truck engine factory, Mannheim. (Approx. 2 hours)

Informationen während der Konferenz hält für Sie bereit | Information will be provided at the conference by:



Die **ITK Engineering AG** steht als zertifizierter Entwicklungspartner seit 1994 für qualitativ hochwertiges Software- und Systems-Engineering. Namhafte Unternehmen der Automobilbranche, Luft-/Raumfahrt sowie Medizintechnik setzen auf das Expertenwissen von ITK innerhalb Modellierung, Simulation und Regelungstechnik. Neben maßgeschneiderter Beratung und Entwicklungsunterstützung liefert ITK schlüsselfertige Systeme in den Bereichen Software-Engineering und Embedded Systems, modellbasierte Entwicklung und Test sowie Regelungstechnik und Signalverarbeitung.

ITK Engineering AG

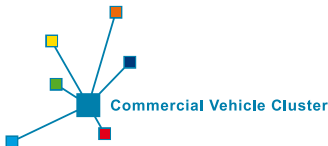
Luitpoldstraße 59, 76863 Herxheim
www.itk-engineering.de

Since 1994, **ITK Engineering** has been a premium development partner to renowned companies in Automotive, Medical and Aerospace industries. The company builds on its expert knowledge in the fields of modeling, simulation and control engineering. ITK Engineering offers cutting-edge consulting and developing services in the areas of software engineering, model-based design and control systems design.

ITK Engineering AG

Luitpoldstrasse 59, 76863 Herxheim (Germany)
www.itk-engineering.de

Kooperationspartner | Cooperation partner:



Der **Commercial Vehicle Cluster (CVC)** ist das Netzwerk der Nutzfahrzeugindustrie (Lkw, Bus, Land- u. Baumaschinen) im Südwesten Deutschlands. Zielsetzungen sind die Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit der Partnerunternehmen, die Förderung von Kooperationen sowie die wissenschaftliche und technische Vernetzung der Akteure in der Commercial Vehicle Industry.

Commercial Vehicle Cluster – Nutzfahrzeug GmbH

Europaallee 3–5, 67657 Kaiserslautern
www.cv-cluster.com

The **Commercial Vehicle Cluster (CVC)** is the network of the Commercial Vehicle Industry (truck, bus, agricultural and construction machinery) located in the southwest of Germany. Objectives are the increase of the competitiveness of the partner companies and the promotion of cooperations, common projects and networking between research and business units in the Commercial Vehicle Industry.

Commercial Vehicle Cluster – Nutzfahrzeug GmbH

Europaallee 3–5, 67657 Kaiserslautern (Germany)
www.cv-cluster.com

Sponsoring und Ausstellungen | Sponsoring and exhibition:

Im Rahmen der Veranstaltung besteht die Möglichkeit, dem exklusiven Teilnehmerkreis Ihr Unternehmen und Ihre Produkte oder Dienstleistungen zu präsentieren. Ihre Fragen zu Sponsoring- und Ausstellungsmöglichkeiten sowie zur Zielgruppe beantwortet Ihnen gerne:

The event offers the unique opportunity to present your company, products and services to an exclusive circle of participants. I will be happy to answer your questions about sponsoring and exhibition and the target group:



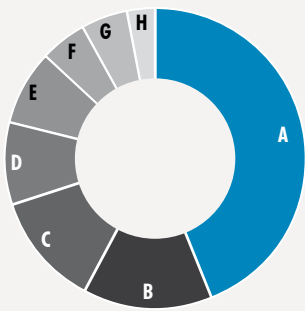
Michael Follmann (Sales Manager)

Phone: +49 (0)2 11. 96 86 – 3729

Fax: +49 (0)2 11.96 86 – 4729

Email: michael.follmann@car-training-institute.com

Teilnehmerstruktur | Participants Structure



nach Branchen | by Sector

A	Automotive Industry	44 %
B	Engineering	14 %
C	Electrical Engineering	12 %
D	OEM	9 %
E	Others	8 %
F	Automotive Retail	5 %
G	Tyres	5 %
H	Software	3 %



nach Funktionen | by Functions

A	Construction&Production	23 %
B	R&D	17 %
C	Marketing&Sales	11 %
D	Drive Engineering	10 %
E	Key Account Management	8 %
F	Electronics	7 %
G	Automotive	7 %
H	Management	7 %
I	Projects	5 %
J	Others	3 %
K	Interior & Car Body	2 %

Veranstaltungshinweise | Notice

4th International CTI Conference

Emissionsminderung für Off-Highway Anwendungen Emission Reduction for Off-Highway Applications

September 19 and 20, 2011, Bonn

www.car-training-institute.com/offhighway

10th International CTI Conference

Abgastechnik Exhaust Systems

January 24 and 25, 2012, Stuttgart

www.exhaustsystems-forum.com

7. EUROFORUM-Konferenz

Trends in der Nutzfahrzeug-Industrie

13. und 14. März 2012, München

Zielgruppe | Target Group

Manager, Geschäftsführer und führende Mitarbeiter aus den folgenden Bereichen:

- Forschung und Entwicklung
 - Design & Konstruktion
 - Key Account Management
 - Geschäftsentwicklung
 - Einkauf
 - Elektronik & Software
 - Marketing & Vertrieb
 - After Sales Services
- aus der Automobilindustrie

Managers, CEOs and leading employees from the following areas:

- Research & Development
 - Design & Construction
 - Key Account Management
 - Business Development
 - Purchasing
 - Electronics & Software
 - Marketing & Sales
 - After Sales Services
- from the automotive industry

Infoline: +49 (0)2 11 .96 86 – 36 45

Haben Sie Fragen zu diesem Forum?
Wir helfen Ihnen gerne weiter.

If you have any questions about the forum,
we will be pleased to help you.



Content and conception:

Ingo Martin (Conference Manager)

Email: ingo.martin@car-training-institute.com



Organization:

Daniela Müller (Senior Conference Coordinator)

Email: daniela.mueller@car-training-institute.com



[Identification Number]

Emerging Markets
 Challenges Networking
 Hybrid
Spitzenprodukte
 Wachstumsmärkte
 Electric Utility Vehicles
Innovationen
 Güterverkehr Umweltschutz
Effizienz Kraftstoffeinsparung
 Prozesskette

Bitte ausfüllen und faxen an/Please fill in and fax it to: +49(0)2 11.9686-4040

Ja, ich nehme am 8. und 9. November 2011 teil zum Preis von € 1.999,- p.P. zzgl. MwSt. [P2300211M012]

Yes, I wish to attend on November 8 and 9, 2011 at the price of € 1,999 plus VAT per person
 [Ich kann jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer benennen. Im Preis sind ausführliche Tagungsunterlagen enthalten.]
 [A substitute may attend in your place at no additional cost. The fee covers full conference documentation.]

Als Mitglied unseres Kooperationspartners Commercial Vehicle Cluster Südwest erhalten Sie einen besonderen Rabatt. Sprechen Sie uns an.

Ja, ich nehme die Simultanübersetzung* in Anspruch. / Yes, I will make use of the simultaneous translation service.*

[*Angebot der Simultanübersetzung Deutsch/Englisch – Englisch/Deutsch nur bei ausreichender Nachfrage.]
 [*Simultaneous translation German/English – English/German if there is sufficient demand.]

Ich interessiere mich für Ausstellungs- und Sponsoringmöglichkeiten. / I am interested in exhibition and sponsoring.

Ich möchte meine Adresse wie angegeben korrigieren lassen. / Please amend my address as shown.

[Wir nehmen Ihre Adressänderung auch gerne telefonisch auf: 02 11.96 86-33 33.]
 [Should you wish to change your address by phone, please dial +49(0)211.9686-3333.]

Name Name	
Position/Abteilung Job title/Division	
Telefon Phone	Telefax Fax
Email Email	Geb.-Datum Birth date

Die EUROFORUM Deutschland SE darf mich über verschiedenste Angebote von sich, Konzern- und Partnerunternehmen wie folgt zu Werbezwecken informieren: EUROFORUM Deutschland SE may contact me about various products and services offered by it as well as by companies of the group and co-operation partners:

Email: Ja/Yes Nein/No Fax: Ja/Yes Nein/No

Firma Company
Anschrift Address
Branche Business
Ansprechpartner im Sekretariat Contact person
Datum, Unterschrift Date, Signature

Bitte ausfüllen, falls die Rechnungsanschrift von der Kundenanschrift abweicht / Please fill in if invoice address is different from customer's address

Name Name
Abteilung Division
Anschrift Address

Beschäftigtenzahl an Ihrem Standort/Number of employees at the site: bis/up to 20 21-50 51-100 101-250 251-500 501-1.000 1.001-5.000 über/more than 5.000

Anmeldung und Information / Registration and information

per Fax/by fax: +49 (0)2 11.96 86-4040
 telefonisch/by phone: +49 (0)2 11.96 86-36 45 [Daniela Müller]
 Zentrale/switchboard: +49 (0)2 11.96 86-3000

schriftlich/by mail: CTI, EUROFORUM Deutschland SE, P.O. Box 11 12 34, 40512 Duesseldorf, Germany
 per Email/by Email: registration@car-training-institute.com
 im Internet/Internet: www.car-training-institute.com/trucks

Teilnahmebedingungen/Conditions of participation

Der Teilnahmebetrag für diese Veranstaltung inklusive Tagungsunterlagen, Mittagessen und Pausengetränken pro Person zzgl. MwSt. ist nach Erhalt der Rechnung fällig. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung. Die Stornierung (nur schriftlich) ist bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn kostenlos möglich, danach wird die Hälfte des Teilnahmebetrages erhoben. Bei Nichterscheinen oder Stornierung am Veranstaltungstag wird der gesamte Teilnahmebetrag fällig. Gerne akzeptieren wir ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer. Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor. The attendance fee (plus VAT) per person, which includes conference documentation, lunches and tea/coffee, is payable on receipt of the invoice. Once your registration has been received you will be sent a confirmation slip. Registrations can be cancelled (in writing please) free of charge up to 14 days before the event. When a cancellation is made within 14 days of the conference date, half the participation fee will be reimbursed. In the event of cancellation on the day of the conference, or failure to attend, the full fee will be payable. The registered delegate may of course send a substitute at no additional cost. The organisers reserve the right to amend the programme of events if necessary.

Datenschutzinformation/Data protection

CTI ist ein Geschäftsbereich der EUROFORUM Deutschland SE. Die EUROFORUM Deutschland SE verwendet die im Rahmen der Bestellung und Nutzung unseres Angebotes erhobenen Daten in den geltenden rechtlichen Grenzen zum Zweck der Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen postalische Informationen über weitere Angebote von uns sowie unseren Partner- oder Konzernunternehmen zukommen zu lassen. Wenn Sie unser Kunde sind, informieren wir Sie außerdem in den geltenden rechtlichen Grenzen per Email über unsere Angebote, die den vorher von Ihnen genutzten Leistungen ähnlich sind. Soweit im Rahmen der Verwendung der Daten eine Übermittlung in Länder ohne angemessenes Datenschutzniveau erfolgt, schaffen wir ausreichende Garantien zum Schutz der Daten. Außerdem verwenden wir Ihre Daten, soweit Sie uns hierfür eine Einwilligung erteilt haben. Sie können der Nutzung Ihrer Daten für Zwecke der Werbung oder der Ansprache per Email oder Telefax jederzeit gegenüber der EUROFORUM Deutschland SE, Postfach 11 12 34, 40512 Düsseldorf widersprechen. CTI is a division of EUROFORUM Deutschland SE. We use the data collected in connection with your order and use of our services and products within the applicable legal limits for the purpose of performing our services, and to provide you with information by post and email about further offers by us, companies of our Group or co-operation partners, which are similar to the services of which you availed yourself previously. If, during the use of the data, it is transmitted to countries lacking an adequate level of data protection, we will create sufficient guarantees to protect the data. Furthermore, we will use your data if you have given us your consent to do so. You may object to the use of your data for advertising purposes or to being contacted by email or fax at any time by contacting EUROFORUM Deutschland SE, P.O. Box 11 12 34, 40512 Duesseldorf, Germany. Our customer services (Phone: +49 (0)2 11.96 86-33 33) shall be pleased to accept requests for changes.

Tagungsort und Zimmerbuchung/Conference Venue and Accommodation

Tagungsort: **Congress Center Rosengarten**
 Rosengartenplatz 2
 68161 Mannheim

Zimmer: **Dorint Kongresshotel Mannheim**
 Friedrichsring 6, 68161 Mannheim
 Telefon +49 (0) 6 21.1251-0

Für unsere Teilnehmer steht in dem Dorint Kongresshotel Mannheim ein begrenztes Zimmerkontingent zur Verfügung. Bitte nehmen Sie die Zimmerreservierung direkt im Hotel unter dem Stichwort „CTI Konferenz“ vor. In the Dorint Kongresshotel Mannheim, there is a limited allocation of rooms available at a reduced price. Please arrange the room reservation directly with the hotel quoting the reference "CTI conference".

Selbstverständlich ist Kreditkartenzahlung möglich!

Nach Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns einen mit allen Buchungsdaten vorbereiteten Link. Dort können Sie einfach und sicher Ihre Zahlung vornehmen!

Payment by credit card is of course possible!
 Just register and you will receive a link with all the relevant reservation data.
 Use the link and make your credit card payment in an easy and secure way.